

El potencial eólico de Latinoamérica y el Caribe

Maxo Benalal

Director ejecutivo/Industria Tecnológica Panameña (ITP)

Publicada: Viernes 05, Febrero 2010

El elevado e infinito número de licencias, permisos y concesiones otorgadas para llevar a cabo proyectos de generación eléctrica en Latinoamérica y el Caribe ha hecho dudar a los agentes del sector sobre la seriedad de las iniciativas.

BNamericas conversó con Maxo Benalal, director ejecutivo del desarrollador de energía eólica Industria Tecnológica Panameña (ITP) y uno de los directores de la Asociación Latinoamericana de Energía Eólica, para conocer su punto de vista sobre los tantos proyectos eólicos en desarrollo en Panamá y la región, además de los proyectos de ITP en Panamá y los países vecinos.

BNamericas: ¿Cómo evalúa la situación energética actual de Panamá?

Benalal: Una cosa que es evidente y que no se ha hecho muy pública en los últimos años es que Panamá, desde hace ya dos años, ha roto el margen de seguridad entre producción y consumo, entonces evidentemente se colocó en un punto bastante peligroso porque, si no se hace nada, empiezan los períodos de apagones. Sin embargo, las cosas han empezado a moverse.

Ya el año pasado se hicieron acuerdos, creo que fue con Suez, para -por ejemplo- abrir dos plantas térmicas, una en Colón y una en Chiriquí.

Ahora, con la sequía, hay un problema con las hidroeléctricas en el país. Hay todo un plan estratégico que el gobierno adoptó que es totalmente lógico y coherente para abordar la situación.

Es mucho más coherente ver el problema en global y entonces luchar contra el problema global, y ese es un hecho en este gobierno y que no se veía en el otro. Y atacar las energías renovables como parte de la solución. Los gobiernos anteriores no han demostrado ningún tipo de interés en desarrollar energías renovables.

Para que se haga una idea, en la antigua administración, el ente regulador de los servicios públicos, Asep, desgestionaba tanto el mercado que en un par de años otorgaron como 20 o 30 licencias de generación por un total de 3GW, cuando en realidad lo máximo que la red podía soportar eran unos 200MW. Entonces era una desincronización y una desorganización total.

BNamericas: ¿Hay mucha burocracia en el proceso de obtención de una licencia de generación?

Benalal: Hoy por hoy la Asep determina y luego hay otra entidad para el impacto ambiental, otra para el impacto a la red, entonces hay varios procesos.

Para poder facilitarle al inversionista la labor, (...) tienen que designarse unas autoridades que sean las que se encarguen de gestionar centralizadamente todo el sistema. Eso es lo más sencillo en vez de tener que estar lidiando con dos, tres, cuatro o cinco entidades para una misma licencia.

Una cuestión que es importante es que las instalaciones que generan potencias de energías renovables tienen que ser consideradas como bienes de interés público, o sea, que todo lo que son las tramitaciones tienen que ser más rápidas y centralizadas. No es lo mismo una persona que va a construir un hotel en la playa que alguien que va a construir una central eléctrica.

BNamericas: ¿Cuál es la estrategia de ITP y sus socios en Panamá?

Benalal: La voluntad del grupo nuestro es hacer un proyecto, desarrollarlo y gestionarlo durante 20 años. Es nuestra idea. No es obtener una licencia y salir a venderla, que es mucho lo que se ha estado haciendo en Panamá hoy por hoy.

Soy director de la Asociación Latinoamericana de Energía Eólica, yo veo por ejemplo el plan o la lista de proyectos eólicos que hay hoy por hoy en el continente y es evidente que hay 3, 4, 5 o 10 veces más de lo que se puede generar.

Para hacer una idea, aquí en Panamá la antigua administración a una sola empresa le dio creo que ocho licencias, con cada parque de 400MW y uno o dos de 600MW. Es absurdo. Entonces cuando alguien llega y dice 'mira, hay tal potencial eólico en Panamá y aquí tengo yo X licencias por 600MW', pues evidentemente cualquier europeo dice 'me interesa'. Pero eso es una falta de conocimiento del que compra, porque se fía de que la administración ha hecho su trabajo en el momento de dar esas licencias.

BNamericas: ¿Han cambiado las cosas desde que asumió el nuevo gobierno el año pasado?

Benalal: Hoy por hoy las licencias que se dan son para parques mucho más pequeños. Hoy las licencias que hay son menos de la mitad de las que se daban con la antigua administración.

BNamericas: Muchos dicen que la energía generada mediante el viento y otros renovables debe subsidiarse para ser competitiva. ¿Cuál es su opinión?

Benalal: Mucha gente se ha dormido con informaciones que a lo mejor eran válidas hace cinco, seis, siete u ocho años. Hoy no es el caso. Una hidroeléctrica, por ejemplo, viene a costar US\$2,8mn-3,3mn/MW, el megavatio eólico viene a costar hoy en Panamá, por ejemplo, según nuestros costos US\$1,7mn. Solo la térmica es más barata.

A partir de que un parque eólico se monta, tiene un tiempo de vida de 20-25 años en los que no hay ningún tipo de combustible, solamente hay un mantenimiento. Una hidroeléctrica está usando recursos hídricos del país y eventualmente pudiendo crear una situación de peligro.

BNamericas: ¿Cuáles son los proyectos más avanzados de ITP en Panamá?

Benalal: ITP aquí en Panamá, pues estamos hablando de Veraguas 1 y 2 (240MW) y Boquete (100MW).

BNamericas: ¿Cuál es el estado de los proyectos?

Benalal: Veraguas y Boquete están totalmente listos, es decir, ya están acabados hasta los planos viales, accesos, carreteras, las subestaciones eléctricas ya están diseñadas, ya está todo hecho, y los estudios de impacto ambiental y de impacto a la red están en curso y estarán listos en el mes de marzo. Y no solo eso, ya tenemos reservadas las eólicas, tenemos reservados 91MW de material a los que se ha confirmado ya entrega en Panamá para el primer trimestre del 2011.

BNamericas: ¿ITP tiene proyectos fuera de Panamá?

Benalal: Tenemos presente un contrato de llave en mano firmado en Nicaragua para un parque de 40MW, el parque San Martín, que es el segundo del país. En República Dominicana estamos negociando con la empresa Ege Haina, que tiene en Barahonato una licencia de 100MW. Estamos también cerrando una operación por la que ITP compraría una participación en otra empresa dominicana con 100MW de licencia en Puerto Plata.

Por [David Casallas](#)

Centro de servicio al cliente de BNamericas

info@BNamericas.com

Tel: +56 (2) 232 0302

Fax: +56 (2) 232 9376

Voice/Fax: +1 (305) 513 5782 (USA)